

Du hast eine interessante Sales-Erfahrung und bist auf der Suche nach einem bereits etablierten Start-Up mit internationalem Teamspirit? Dann ist diese Stelle für Dich gemacht! Unser Kunde ist ein sehr erfolgreiches Unternehmen der Reisebranche mit moderner Start-Up Kultur inmitten von Paris. Für den Ausbau seiner Aktivitäten in Deutschland suchen wir in Paris eine(n)

Business Developer GERMANY (m/w)

- CDI in Paris –

Deine Aufgaben

- Du identifizierst neue Kunden und bewertest deren Potential für die Plattform
- Du verhandelst mit Managern und Geschäftsführern neue Partnerschaften (B2B)
- Du optimierst bestehende Angebote und bist für die Kundenzufriedenheit verantwortlich
- Du beobachtest den Markt und die Mitbewerber aus der Branche
- Du repräsentierst das Unternehmen auf Messen und Kundenevents
- Du nutzt verschiedene Tools: CRM, Statistiken, Extranet & das Backoffice

Dein Profil

- Du hast mindestens 1 Jahr Erfahrung im Business Development, B2B-Vertrieb, Sales **oder** du bringst eine erste Erfahrung aus dem Hotelgewerbe/Hospitality Branche mit
- Du hast die Fähigkeit überzeugend mit Menschen zu kommunizieren und bist ein ambitionierter Typ
- Du bist redegewandt und hast eine ausgeprägte Verhandlungsstärke
- Du hast eine Begeisterung für das Hunting und bist ein dynamischer Typ
- Deine Muttersprache ist Deutsch und Du kennst die deutsche Kultur
- Du hast gute Englischkenntnisse; Französischkenntnisse sind von Vorteil, aber kein Muss

Das wird geboten

- Herausfordernde Mitarbeit in einem jungen und dynamischen Team
- Eine multikulturelle Arbeitsumgebung
- Flache Unternehmenshierarchie
- Attraktive Vergütung / Mutuelle / Transportkostenzuschuss
- Ort: Paris

Bitte sende deine Bewerbung an: contact@anma-recruitment.com – wir stehen Dir auch selbstverständlich jederzeit telefonisch zur Verfügung: + 33 (0) 1 47 25 94 75