



Wir als Agentur sind immer nur so gut, wie die Menschen, die für uns arbeiten. **Deshalb suchen wir Dich!**

BLU die Agentur ist eine der großen Promotion-Agenturen in Deutschland mit Standorten in Düsseldorf, Berlin, München und Hamburg. Gegründet als Promotion-Dienstleister sind wir heute ein Fullserviceanbieter für messbare Abverkaufserfolge. Wir bieten unseren Kunden 360° Sales-Strategien an jedem PoS/ PoP und für alle relevanten Zielgruppen. Unsere Konzepte integrieren alle relevanten Kommunikationsdisziplinen: Ob Kreation, Shopper Marketing, Handelsmarketing, Verkaufsförderung (on-, offline & digital) oder Live-Marketing/ Promotion – bei uns arbeiten alle Experten Hand in Hand. Von unseren außergewöhnlichen Lösungen profitieren namenhafte Unternehmen der Telekommunikations-, Consumer-Electronics-Branche.

Wir suchen zum schnellstmöglichen Zeitpunkt für unsere Standorte Düsseldorf, Berlin und München

Junior Projekt Manager (m/w/d) Sales Promotion

Was wird Dich unter anderem bei uns erwarten:

- Organisation, Durchführung und Nachbearbeitung von Sales Promotions
- Koordination und fachliche Führung von freien oder festangestellten Mitarbeitern unserer Sales Promotions
- Unterstützung im Bewerbermanagement
- Systemische und qualifizierte Erfassung, Administration und Pflege von Mitarbeiterdaten
- Auswertungen / Projektcontrolling sowie Projektsteuerung für den Vertrieb
- Projektbezogener Kundenkontakt in Abstimmung mit Deinem Team, inkl. Aktionsreporting und Aktionsanalyse
- Prüfung von Anfragen, Kalkulations- und Angebotsvorbereitung

Worauf kannst Du Dich bei uns freuen:

- Selbstständiges, eigenverantwortliches Arbeiten in einem motivierten Team
- Große namhafte internationale Kunden und Marken
- Interessante, spannende Projekte
- Moderne Agenturräume
- Berufliche Weiterentwicklung und Raum für Entfaltungsmöglichkeiten
- Wir investieren in unsere Mitarbeiter und in ihre Weiterentwicklung durch individuelles Coaching, Workshops, Einzeltrainings etc.

Was erwarten wir von Dir:

- Kaufmännische Ausbildung und mind. zweijährige Arbeitserfahrung im Vertriebsinnendienst und in der Vertriebssteuerung / vorzugsweise erste Berufserfahrung im Agenturgeschäft oder Personalmanagement
- Du verstehst es, die Vertriebsziele der von dir verantworten Verkaufs-Aktionen mit Begeisterung und Durchhaltevermögen zu erreichen
- Du bist ein Menschenfreund, motivierend und arbeitest effizient und zielorientiert
- Sicherer Umgang mit MS-Office und sehr gutes Zahlenverständnis runden dein Profil ab

Außergewöhnliche Talente, interessante Werdegänge und Karrieren sind das was uns begeistert, was wir suchen und brauchen!

Teamplayer, die mit Kreativität und Herzblut verkaufen – denn der Anspruch an uns selbst ist es sich an Erfolgen messen zu lassen. Wenn Du an Deinen Aufgaben und mit uns wachsen willst, dann sollten wir uns kennen lernen. Interessiert? Dann freuen wir uns auf Deine ausführlichen Bewerbungsunterlagen (PDF) mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin unter Angabe des Betreffs „JPM“ per Mail an: karriere@bludieagentur.de